



Inycom

innovation technologies

LA GESTIÓN DEL RENDIMIENTO COMERCIAL

#DriveYourSalesAhead

¿CÓMO OBTENEMOS PERIÓDICAMENTE LA RETRIBUCIÓN VARIABLE DE NUESTRA FUERZA COMERCIAL?

SAP CallidusCloud Commissions es el software líder especializado en la mejora del rendimiento comercial o **Sales Performance Manager (SPM)**. Permite evitar errores y reduciendo los riesgos de los sistemas tradicionales, alineando la actividad comercial a los objetivos del negocio, incrementando y motivando las ventas con transparencia, y permitiendo definir y comunicar los planes de retribución de una forma eficiente.

Punto de partida:

Houston, tenemos un problema

Errores en los cálculos de los incentivos que nos provocan muchas reclamaciones y cálculos manuales, que generan desconfianza en nuestra fuerza comercial.

Las herramientas se han ido complicando a lo largo del tiempo, partiendo de una hoja Excel sencilla que ahora está llena de macros y que nadie se atreve a modificar, y que nadie sabe apenas como funciona.

Aunque usemos un software a medida, su adaptación no va tan rápido como nuestro negocio, y no permite trasladar nuestros objetivos a la retribución y motivación de nuestra fuerza comercial.

LA SOLUCIÓN

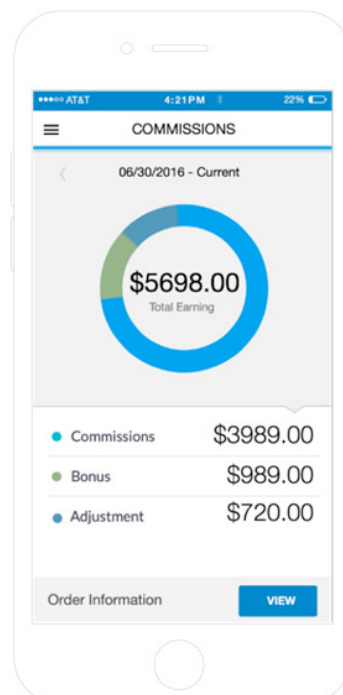
SAP CallidusCloud Commissions permite mejorar la retribución variable en los principales aspectos:

- ▶ Alineando los objetivos comerciales y corporativos.
- ▶ Definiendo y comunicando planes retributivos eficientes.
- ▶ Incrementando y motivando las ventas con transparencia total.
- ▶ Reduciendo los errores y minimizando riesgos con completa flexibilidad.

Y está sustentado en una tecnología Cloud que ofrece **seguridad, escalabilidad y rendimiento**.

¿Estás aprovechando realmente el potencial de la retribución variable?

La solución, SAP CallidusCloud Commissions



Source: www.calliduscloud.com

VENTAJAS ADICIONALES

La implantación de una solución como **SAP CallidusCloud Commissions** además ofrece una serie de ventajas:

- ▶ Acelera su velocidad de respuesta comercial al mercado.
- ▶ Reduce los sobrepagos significativamente.
- ▶ Reduce el tiempo gestionando incidencias.
- ▶ Alinea las acciones de los comerciales con el negocio.

DATOS PARA EL RENDIMIENTO DE VENTAS

Comprender los datos de los incentivos permite alinear las actitudes y destacar las cifras.

Estos son cinco aspectos que se deben conocer que proporcionan los datos de los incentivos de ventas:

1. Control en tiempo real.
2. Pago optimizado.
3. Quien está vendiendo, qué y donde.
4. Eficacia de las reglas de negocio.
5. Análisis de consecución de objetivos.

La elección de la herramienta correcta como **SAP CallidusCloud Commissions** le permitirá conocer toda esta información.

MEJOR CON EL LÍDER

SAP CallidusCloud Commissions es el producto SPM líder del mercado en los últimos años según Gartner.

Y destaca como principales características:

- ▶ **INTEGRACIÓN:** Una sola herramienta que integra todos cálculos de retribución variable realizados dentro de la compañía.
- ▶ **AUTOMATIZACIÓN:** De los cálculos eliminando manualidades, evitando errores y facilitando la obtención de resultados.
- ▶ **FLEXIBILIDAD:** Implantación de nuevos modelos de retribución de liquidación con facilidad de parametrización, usabilidad y administración teniendo independencia de IT.
- ▶ **VISIBILIDAD:** Visibilidad y transparencia de los cálculos generando confianza en la red comercial
- ▶ **TRAZABILIDAD:** Auditoría de los pasos intermedios del cálculo para la validación de los resultados.

- ▶ **SIMULACIÓN:** Herramienta de simulación del cálculo previa a la liquidación, que permite asegurar la calidad y el seguimiento del pago.
- ▶ **RETROACTIVIDAD:** Posibilidad de ejecutar cálculos de periodos pasados generando balances. Permite la gestión de incidencias.

CONECTADO CON EL NEGOCIO

SAP CallidusCloud es un componente que **se integra con las principales herramientas del negocio**, ya sea el CRM para captar la actividad comercial como los sistemas ERP para recoger actividad de ventas como para enviar el pago en la nómina una vez validado.

Además, es una solución modular que puede añadir funcionalidades para gestionar las diversas organizaciones comerciales y los workflows de sus procesos.

SECTORES DE ACTIVIDAD

SAP CallidusCloud tiene referencias por todo el mundo en los principales sectores de actividad que requieran una extensa red comercial. Algunos ejemplos son:

- ▶ Tecnología.
- ▶ Seguros.
- ▶ Servicios Financieros.
- ▶ Energía.
- ▶ Farma.
- ▶ Media y Comunicaciones.
- ▶ Retail.
- ▶ Fabricación.

SAP CallidusCloud Commissions

El sistema líder en software SPM para la gestión de incentivos y el rendimiento comercial

VENTAS, FINANCIERO, RR.HH.

SAP CallidusCloud es útil para diversos departamentos funcionales de las compañías, en función de quien sea **el responsable de gestionar los incentivos comerciales**.

En algunas empresas esta tarea recae sobre el departamento de **Recursos Humanos**, en otras es el propio departamento de **Marketing y Ventas o Comercial** el que realiza esta función de gestión, y en otras depende directamente del departamento **Financiero**, relacionado con el volumen económico que se gestiona y la venta a través de canales indirectos (distribuidores, agentes externos, etc).

SAP SALES CLOUD

SAP CallidusCloud Commissions forma parte de SAP Sales Cloud, el conjunto de herramientas que potencian las ventas, y de la que también forma parte SAP CallidusCloud CPQ, la herramienta especializada en la configuración de precios para ofertas integrada en las principales herramienta CRM.

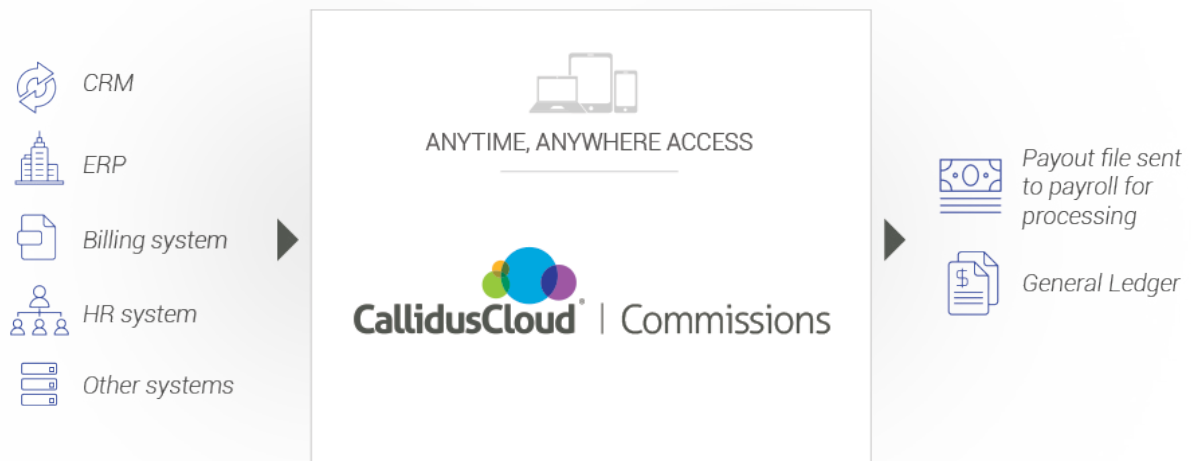
INYCOM, EL INTEGRADOR DE REFERENCIA EN ESPAÑA

Inycom, una empresa española con vocación global, que ya cuenta con más de 35 años de historia, presente en distintos sectores de negocio y con más de 750 trabajadores en 2018, lleva más de 10 años **especializada en el diseño, la implantación y explotación del software de gestión de incentivos**. En España, **INYCOM es el referente para SAP CallidusCloud**, con implantaciones exitosas en empresas líderes de sus sectores de actividad, con miles de comerciales recibiendo incentivos comerciales.

Ventas, Financiero, Recursos Humanos... gestiona los incentivos de manera eficiente sea cual sea tu departamento

Únete a un equipo líder y toma el control de los incentivos

SAP CallidusCloud & Inycom Commissions



Source: www.calliduscloud.com



Source: www.calliduscloud.com

Síguenos en nuestra web y
en nuestras Redes Sociales



+34 902 995 820
info@inycom.es



>> INNOVACIÓN <<
COMPROMETIDOS CON SU FUTURO

Certificaciones Empresa:



Personal Certificado en:



www.inycom.es